



TALENTISSIM
EXPRIMONS VOS TALENTS

Profil de poste :
commercial / chargé d'affaire sédentaire en ébauche
et pièce en carbure de tungstène
H/F

Nous, **Cabinet de recrutement Talentissim**, recrutons pour l'un de nos clients, entreprise familiale spécialisée dans le développement de préformes de carbure de tungstène **son/sa Technico-Commercial(e)**.

VOS MISSIONS PRINCIPALES

- Contribuer au développement commercial par une démarche de prospection active et contribuer ainsi au développement du CA.
- Travailler à partir des informations et priorités données par le directeur des opérations
- Travailler en relation avec l'agent commercial.
- Fonction Commerciale :
 - Prospection sur France et pays Européens limitrophes (Belgique , Allemagne, Suisse, Italie, Espagne) de nouveaux marchés et développement du portefeuille clients
 - Entretien les relations commerciales avec nos clients
 - Détecte, analyse et identifie des nouveaux besoins clients
 - Suivi des devis et appel d'offres
 - Création d'un argumentaire adapté au profils de chaque clients
 - Etablir les devis clients sur notre ERP Clipper
 - Répond aux appels d'offres
 - Exploite un outil de gestion de la relation client
 - Suivi des contacts issus des salons professionnels



- Fonction Technique :
 - Lecture des plans clients et compréhension des besoins
 - Proposer des solutions techniques adaptées à sa problématique
- Fonction administrative et transverses :
 - Rédaction de rapport de visites
 - Gérer les besoins et les livraisons des commandes validées avec l'équipe sédentaire
 - Gérer le SAV et les litiges avec l'équipe Sédentaire
 - Exploite les outils informatiques et numérique
 - Veille au évolutions réglementaires
 - Conduit la gestion de projets
 - Organise et/ou Participe à l'organisation des foires et salons professionnels
 - Contribue à la veille technologique et concurrentielle de l'entreprise
- Responsabilités exercées :
 - Accompagner les nouveaux embauchés ou alternants si nécessaire
 - Définit et organise son programme de prospection
 - Garantir la satisfaction client dans le respect des règles commerciales de l'entreprise
 - Informer la direction des litiges clients

PROFIL

- Discrétion
- Rigueur, organisation et esprit de synthèse
- Communication et aisance relationnelle (Travailler en équipe)
- Avoir de la diplomatie, une bonne élocution et une bonne expression écrite
- Autonomie et sens des responsabilités



TALENTISSIM
EXPRIMONS VOS TALENTS

COMPETENCES REQUISES

- Connaissance du pack office (Word, Excel, Outlook) et des réseaux sociaux
- Notion d'Anglais commercial
- Connaissance de bases mécaniques
- Connaissance de base dans le domaine des matériaux
- Connaissance et pratique de l'ERP Clipper
- Lecture plans
- La connaissance des outils Draftsights, SolidWorks est un plus.

CONDITIONS

- Type de contrat : CDI
- Horaires : 35h + 1h (Cette heure cumulée sur l'année donne droit à 1 sem. De RTT)
- Rémunération : Entre 30 K€ et 40 € K€/an selon expérience + 20% variable.
 - Critères variables (Basé sur la génération de CA généré, et l'acquisition de nouveaux clients)
- Avantages : Voiture de fonction – ticket restaurant

- Candidature
 - ❖ Envoyez votre candidature par mail à candidature@talentissim.fr



TALENTISSIM
EXPRIMONS VOS TALENTS

❖ *A votre disposition pour tous renseignements au : 06 13 48 30 17*

8 avenue de Novel
74000 Annecy

04 50 46 89 44 / 06 13 48 30 17
talentissim.fr    

SASU au capital de 4000 euros /
Siret 813 010 139 APE 7022Z