

## INGENIEUR D'AFFAIRES ISLE-SUR-LA-SORGUE

### MISSION(S) :

Développement commercial de l'offre produits et services du groupe SRA, sur les régions dépendant de la société SRA Sud Est, basée à l'Isles sur la Sorgue.

### ACTIVITES :

- Effectuer la prospection et le démarchage de clients potentiels
- Mise en place d'une démarche de vente adaptée au contexte du prospect ayant un projet
- Organiser la réponse avant-vente et la coordination des équipes nécessaires à la réponse d'un projet chez un prospect
- Reporter au responsable commercial
- Se conformer à la politique commerciale de l'entité SRA SUD EST
- Participer aux opérations marketing et commerciales de l'entité SRA SUD EST
- Se tenir informé des évolutions commerciales et produits des solutions commercialisées par chacune des entités du groupe.
- Déplacement sur la zone de chalandise de SRA SUD EST à savoir la région PACA, une partie du Languedoc Roussillon mais également les régions non adressées par d'autres sur accord de la direction.
- Participer aux opérations organisées par les partenaires commerciaux de SRA

### COMPETENCE REQUISES :

#### \* Savoirs / Savoirs faire :

- Techniques commerciales et de négociation de haut niveau
- Prospection Commerciale
- Négociation
- Compréhension du marché de l'ERP
- Connaissance des cycles de vente long
- Capacité à négocier avec des interlocuteurs de hauts niveaux (direction générale)
- Connaissance des flux de gestion d'une entreprise
- Avoir une expérience sur le domaine de ventes complexe d'au moins 3 ans

#### \* Savoirs-être :

- Bon relationnel avec les clients
- Leadership
- Esprit d'initiative
- Bonne communication écrite et orale
- Grande capacité d'argumentation

### POSITION DANS L'ORGANISATION :

- Service : Commercial
- Supérieur hiérarchique : Responsable Exploitation SRA SUD EST
- Responsable Opérationnel : Responsable Commercial Groupe
- Localisation géographique : L'Isles sur la Sorgues

### RELATIONS DE TRAVAIL :

Internes : Consultants fonctionnels, Hotline, Chefs de projet, Responsable d'exploitation, Responsable opérationnel, service marketing  
 Externes : Clients, utilisateurs, Partenaires

Envoyez vos CV [candidature@talentissim.fr](mailto:candidature@talentissim.fr) ou au **06 13 48 30 17**