



AFFILIATE MANAGER H/F

Cabinet conseil & recrutement Talentissim recrute pour son client, un acteur européen dans le e-commerce spécialisé dans le dating depuis plus de 10 ans, un(e) **affiliate manager**.

Vous intégrez une entreprise à taille humaine. En charge du développement de votre réseau d'affiliés (portefeuille client + nouveaux prospects), vous êtes en relation quotidienne avec l'ensemble de vos équipes

MISSIONS :

- Gestion des campagnes
- Création & développement et animation du réseau d'affiliés
- Prospection de nouveaux affiliés (définition de cible)
- Mise en ligne et suivi des résultats des campagnes
- Recommandations et reportings
- Gestion d'un chiffre d'affaires
- KPIs : analyse de performance

VOTRE PROFIL :

➤ **Savoir-être :**

- Vous êtes force de proposition
- Vous avez un tempérament chasseur , qui aime se surpasser.
- Vous avez une bonne capacité de communication pour établir des recommandations et axes d'amélioration auprès de votre réseau d'affiliés.
- Vous avez L'esprit d'analyse et le sens de l'organisation.
- Vous faites preuve de dynamisme, d'autonomie et vous maîtrisez les techniques commerciales.

➤ **Savoir-faire :**

- Vous avez une première expérience réussie en plateforme d'affiliation.
- Toutes expériences dans le Webmarketing , SEO, SEA, Mediabuy et Dropshipping seraient un plus .
- Vous avez déjà géré des campagnes entière (création, suivi & gestion).
- Vous maîtrisez les KPIs dans leur ensemble.
- Vous avez des notions du langage HTML.

- Vous parlez couramment anglais (La connaissance d'une troisième langue est un plus)

CONDITIONS :

- **Contrat :** CDI Temps plein
- **Horaires :** lundi au vendredi
- Prévoir des déplacements en Europe 1 / mois .
- **Salaire :** Fixe (selon profil) + commissions non plafonnées

Envoyez vos candidatures par mail à sp@talentissim.fr