

Commercial(e) Ingénieur(e) d'affaires en ERP

Talentissim recherche pour son partenaire, une société à forte notoriété nationale spécialisée dans l'intégration de solutions et de gestion ERP, un/une **Commercial(e) Ingénieur(e) d'affaires**. Vous serez en charge du développement commercial de l'offre produits et services de l'entreprise sur la région Rhône-Alpes.

MISSIONS PRINCIPALES

Rattaché(e) au responsable commercial, vous êtes en charge des missions suivantes :

- Effectuer la prospection et le démarchage de clients potentiels
- Mise en place d'une démarche de vente adaptée au contexte du prospect ayant un projet
- Organiser la réponse avant-vente et la coordination des équipes nécessaires à la réponse d'un projet chez un prospect
- Reporter au responsable commercial
- Se conformer à la politique commerciale de l'entreprise
- Participer aux opérations marketing et commerciales de l'entreprise
- Se tenir informé des évolutions commerciales et produits des solutions commercialisées par chacune des entités du groupe
- Participer aux opérations organisées par les partenaires commerciaux

PROFIL

Issu/e d'une formation supérieure dans le commerce, vous justifiez d'une expérience d'au moins 3 ans dans la vente (idéalement en ERP). Vous avez le gout pour la prospection commerciale ainsi que pour les négociations (maitrise des techniques commerciales et de négociation). Vous avez la capacité de négocier avec des interlocuteurs de hauts niveaux (grande capacité d'argumentation). Vous avez des connaissances sur le marché de l'ERP ainsi que sur les flux de gestion d'une entreprise. Vous êtes doté(e) d'un vrai sens du service client et d'une bonne communication à l'écrit comme à l'orale. Vous aimez travailler en équipe. Votre leadership naturel ainsi que votre esprit d'initiative sont de véritables atouts.

CONDITIONS

- Poste en CDI, temps plein, basé à Lyon
- Déplacements à prévoir sur la France entière
- Rémunération selon profil

Envoyez vos candidatures par mail à <u>recrutement@talentissim.fr</u>